



Cierre de Convocatoria: 2 de junio de 2023

30 BECAS PARA EMPRENDEDORES Y EMPRENDEDORAS

*¿Eres un apasionado de la innovación y buscas impulsar tu startup al siguiente nivel?
¿Quieres validar un producto o servicio antes de lanzarlo al mercado?*

Acerca de la convocatoria:

Esta convocatoria está dirigida a startups queretanas que ofrecen soluciones tecnológicas y quieren aprender sobre la importancia de obtener validación de sus usuarios reales durante el proceso de creación e innovación, esto les permite ahorrar tiempo y recursos, además de obtener un producto validado y listo para salir al mercado, les ayudará a desarrollar habilidades y obtener herramientas que les ayuden a generar más ventas, más inversión y más conexiones.

Regístrate cuanto antes en:

https://bit.ly/Convocatorias_2023



Escanea aquí

¿Quiénes pueden participar?

Estudiantes, emprendedores e integrantes de startups a partir de los 18 años con una idea de negocios innovadora, emprendedores o emprendedoras con una idea de negocio con base tecnológica que **VIVAN** en el Estado de Querétaro actualmente y que puedan comprobarlo mediante:

- ✓ **Credencial de estudiante vigente de alguna universidad del Estado de Querétaro.**
- ✓ **INE/IFE con dirección del Estado de Querétaro.**
- ✓ **Comprobante de domicilio del Estado de Querétaro.**
- ✓ **Licencia de conducir del Estado de Querétaro.**

Gracias a:



Cierre de convocatoria 2 de junio
https://bit.ly/Convocatorias_2023



Fechas clave:

Del 27 de marzo al 2 de junio de 2023	Convocatoria abierta
8 de junio 2023 (a través de mailing)	Notificación de proyectos seleccionados
12 al 19 de junio de 2023 19:00 a 21:00 hrs	Ejecución del bootcamp
13 de junio 2023 19:00 a 19:00 hrs	Presencial Modelo de negocios centrado en el usuario.
15 de junio de 2023 19:00 hrs	Virtual Go to Market.
16 de junio de 2023 19:00 hrs	Virtual Las etapas de financiamiento en el startupismo.
19 de junio de 2023 19:00 hrs	Virtual Desarrollo estratégico de Pitch Deck.

Contenido

I. Taller de **BMC Centrado En El Usuario**: Mediante este taller podrás identificar las características esenciales de un modelo de negocios, conocer cómo se integran los nueve bloques del Business Model Canvas para determinar cómo se generan ingresos, ofreciendo un producto/servicio de valor para el cliente. En esencia, agregar valor a las ideas de negocios ya diseñadas e impulsar que tanto las empresas nuevas como las existentes se centren en planes operativos y estratégicos de gestión y marketing, de una forma gráfica y dinámica.

Duración del taller: 2 horas en modalidad presencial. Herramientas: Business Model Canvas + Value proposition canvas.

II. Taller de **Go To Market**. El taller de "Go to market" busca diseñar una estrategia que haga referencia a las fases, pasos y actividades por las que pasa un producto o servicio para llegar a manos de los consumidores. El objetivo principal que se busca es construir un plan de acción que facilite la inserción de productos o servicios en un mercado específico. El G2M busca lograr ventajas competitivas de cara al punto de venta (digital o comercial) que se traduzca en ventas ligadas a experiencias de compra favorables. Esta estrategia comprende variables como segmentación, targeting, canales y formatos, así como la misión de compra. La propuesta presenta un esquema práctico y dinámico para la realización de una estrategia G2M para nuevos o existentes productos y servicios a través de la herramienta Business Activity Recommendation o "BAR".

Duración del taller: 2 horas en modalidad virtual. Herramientas: Buyer persona, Buyer persona corporativo, Proyección de productos y/o servicios, Mapa de posicionamiento.

III. Taller de **Etapas de financiamiento en el Startupismo**: La intención de este taller es conocer cuáles son las etapas de financiamiento de las startups, que comprende cada una de ellas y cuáles son las principales fuentes de financiamiento que existen por etapa.

Duración: 2 horas en modalidad virtual. Herramientas: Toolkit y guía de financiamiento y modelo financiero básico.

IV. Taller de **Desarrollo estratégico de Pitch Deck**: Definir qué es un Pitch Deck, cuál es su objetivo, su estructura y el formato que debe tener al momento de su diseño y construcción. Identificar los elementos clave para presentar una idea de negocio de manera efectiva. Los participantes diseñarán los argumentos de venta necesarios para la presentación de un producto/servicio que cubra las áreas clave de un negocio a través del Deck pitch.

Duración: 2 horas en modalidad virtual. Herramientas: Deck pitch.

★ Beneficios

Cada participante se beneficiará de:

- ✓ Acceso a formación con expertos profesionales en emprendimiento e innovación para impulsar su idea o proyecto.
- ✓ Recibir un constancia de participación.
- ✓ Ser seleccionado para ganar una beca para participar en la convocatoria inc Accelerator durante el festival INCmty 2023 (5 becas por categoría).

Gracias a:



Cierre de convocatoria 2 de junio
https://bit.ly/Convocatorias_2023



Preguntas frecuentes:

¿Quiénes pueden participar?

Estudiantes, emprendedoras y emprendedores a partir de los 18 años con una idea, emprendedores o emprendedoras en etapas tempranas que **VIVAN** en el Estado de Querétaro actualmente y que puedan comprobarlo.

¿Tiene costo?

No, gracias al Gobierno del Estado de Querétaro recibirás una beca para cubrir tu participación en el bootcamp de impacto, aprovéchala al máximo.

¿Cuál es el proceso para participar?

Completar el formulario, asegurar que registras tu mejor correo electrónico y teléfono, ya que serán los medios oficiales de comunicación, confirmar tu disponibilidad para asistir a todas las actividades del bootcamp

¿Cómo puedo comprobar que vivo en el Estado de Querétaro?

- ✓ INE/IFE con dirección del Estado de Querétaro.
- ✓ Si cuentas con INE/IFE de otro estado, adicional credencial de estudiante vigente de alguna universidad del Estado de Querétaro.
- ✓ Si cuentas con INE/IFE de otro estado, adicional el comprobante de domicilio del Estado de Querétaro.
- ✓ Si cuentas con INE/IFE de otro estado, adicional la Licencia de conducir del Estado de Querétaro.

¿Qué documentación necesito presentar en mi cita de entrega de aprendizajes y evidencias?

- ✓ Credencial de Estudiante vigente, de alguna Universidad del Estado de Querétaro.
- ✓ CURP bajado de la página <https://www.gob.mx/curp/>
- ✓ Comprobante de domicilio con dirección del Estado de Querétaro.
- ✓ Cualquiera de estas opciones:
 - a. INE/IFE con dirección del Estado de Querétaro.
 - b. INE/IFE de otro estado, adicional Licencia de conducir del Estado de Querétaro.

Términos y condiciones

Para conocer la información referente a términos y condiciones, dar click en la siguiente liga.

Términos y condiciones: www.incmty.com/terminos-y-condiciones
 Aviso de privacidad: <https://www.incmty.com/aviso-de-privacidad/>



Gracias a:



Cierre de convocatoria 2 de junio
https://bit.ly/Convocatorias_2023

